

Система «Инвестиционный лифт» - комплекс мер поддержки субъектов МСП

Москва, 2020 г.

Паспорт национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»

- Паспортом федерального проекта «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства» (входит в национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы») определено, что доля экспортеров, являющихся субъектами МСП, включая индивидуальных предпринимателей, в общем объеме несырьевого экспорта составит 10% за счет увеличения количества субъектов МСП, выведенных на экспорт при поддержке центров (агентств) координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов МСП к 2024 году до 15,4 тысяч единиц (нарастающим итогом).
- Пункт 6 Паспорта федерального проекта устанавливает следующую задачу: «Внедрена система «Инвестиционный Лифт» в сфере несырьевого экспорта в субъектах Российской Федерации, с участием региональных гарантийных организаций, центров (агентств) координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов МСП (ЦПЭ), региональных фондов развития промышленности*».
- Система «Инвестиционный Лифт» включена субъектами Российской Федерации в региональные проекты по развитию экспорта, разрабатываемые в рамках национальной программы в сфере развития международной кооперации и экспорта.
- Система «Инвестиционный лифт» включена субъектами Российской Федерации в региональные проекты «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» в рамках внедрения Регионального экспортного стандарта 2.0» **в 40 субъектах Российской Федерации».**

* В случае принятия законов субъектов Российской Федерации о создании региональных фондов развития с учетом модельного закона, подготовленного Минпромторгом России совместно с Минфином России при участии АО «Корпорация «МСП» и системообразующих банков)

Задачи системы «Инвестиционный лифт»

Целевым результатом системы Инвестиционный лифт является увеличение количества экономически стабильных субъектов МСП, выпускающих конкурентоспособные товары, работы, услуги, пользующиеся спросом не только на внутреннем, но и на международных рынках, а также увеличение объема оказания консолидированной финансовой поддержки по проектам таких субъектов МСП.

ЗАДАЧИ:

- Развитие стабильного конкурентоспособного производственного сектора МСП;
- Увеличение объемов экспортно-ориентированных производств МСП;
- Рост производства в сфере высоких технологий и импортозамещения в секторе МСП;
- Стимулирование развития экспортной деятельности субъектов МСП;
- Организация эффективного взаимодействия субъектов МСП и инфраструктуры поддержки, Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, осуществляющих поддержку субъектов МСП;
- Координация мер поддержки субъектов МСП в рамках системы Инвестиционный лифт, направленных на развитие имеющегося потенциала субъекта МСП, возможностей его роста и потребностей в ресурсном обеспечении, с целью повышения конкурентоспособности их продукции.

Основные понятия

Система «Инвестиционный лифт»:

- i** Открытая система взаимодействия Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, направленная на оказание консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения **не менее чем двумя участниками данной системы**, в том числе в рамках совместных продуктовых решений.

Участники системы «Инвестиционный лифт»:

Федеральные организации поддержки:

- **РФПИ** - Российский фонд прямых инвестиций
- **ФРП** – Фонд развития промышленности
- **РЭЦ** – Российский экспортный центр
- **Корпорация** – АО «Корпорация «МСП»

Региональные институты развития:

- **ЦПЭ** – Центры поддержки экспорта
- **РФРП** – Региональные фонды развития промышленности
- **РГО** – Региональные гарантийные организации

Координационный комитет

- Коллегиальный орган, состоящий из руководителей Федеральных организаций поддержки с целью контроля реализации системы «Инвестиционный лифт», а также принятия стратегических решений, направленных на улучшение взаимодействия участников системы «Инвестиционный лифт» и оказания поддержки субъектам МСП.

Рабочая группа

- Коллегиальный орган, состоящий из работников участников системы ИЛ, курирующих работу по оказанию поддержки субъектам МСП в рамках системы ИЛ.

Администратор ИЛ

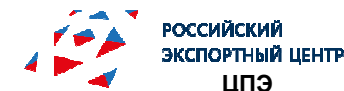
- Корпорация, осуществляющая функции по учету и регистрации проектов субъектов МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в едином реестре проектов системы ИЛ, мониторингу статуса и контролю соблюдения сроков рассмотрения проектов, а также администрированию работы органов управления системы ИЛ

Инициатор проекта

- Субъект малого и среднего предпринимательства (субъект МСП), обратившийся к участнику системы ИЛ с целью получения поддержки для своего Проекта.

Преимущества системы Инвестиционный лифт

Субъект МСП получает возможность консолидированной поддержки институтов развития федерального и регионального уровней



- Повышение качества обеспечения по займам Фонда за счет привлечения гарантийной поддержки НГС (Корпорация, РГО)

- Увеличение объемов финансовой поддержки/снижение рисков за счет гарантийных продуктов Корпорации, в том числе (согарантия);
- увеличение объемов финансовой поддержки за счет софинансирования проекта федеральными институтами (ФРП, РФПИ);
- сопровождение проектов через федеральные институты развития Администратором ИЛ;
- стандарт взаимодействия по поддержке проектов через систему ИЛ (единый регламент взаимодействия).

- Расширение клиентской базы за счет клиентов федеральных и региональных институтов развития (РЭЦ, ЦПЭ, РГО, ФРП, РФПИ);
- увеличение ключевых показателей эффективности: (гарантийной поддержки; финансовой поддержки; количества субъектов МСП в сфере несырьевого экспорта).

- Увеличение объемов финансовой поддержки за счет совместных продуктов с Корпорацией, в том числе по займам (ФРП, РФРП);
- увеличение объемов финансовой поддержки за счет привлечения финансовых инструментов от федеральных институтов (ФРП, РФПИ);
- сопровождение проектов через федеральные институты развития;
- типовая гарантийная документация;
- стандарт взаимодействия по поддержке проектов через систему ИЛ (единый регламент взаимодействия).

- Увеличение объемов финансовой поддержки за счет клиентов региональных институтов развития (ЦПЭ, РГО, РФРП);
- снижение рисков по проектам за счет привлечения гарантийной поддержки НГС (Корпорация, РГО);
- увеличение объема обеспечения за счет согарантии (до 70-75 %).

- Реализация совместных проектов экспортеров с финансовой поддержкой участников НГС;
- увеличение объема обеспечения за счет согарантии (до 70-75 %);
- продвижение продуктов РЭЦ через региональные институты развития;
- расширение клиентской базы за счет клиентов региональных институтов развития (РГО, РФРП).

Юридическая схема присоединения региональных институтов развития к Соглашению о взаимодействии в целях внедрения системы Инвестиционный лифт



Предметом Соглашения является организация возможного взаимодействия Сторон с целью оказания консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в субъектах Российской Федерации с использованием инструментов поддержки Федеральных организаций поддержки

Региональные институты развития, присоединившиеся к Соглашению в субъектах Российской Федерации

- ✓ РГО Москвы
- ✓ ФРП Москвы
- ✓ РГО Ростовской области
- ✓ ФРП Ростовской области
- ✓ РГО Нижегородской области
- ✓ ФРП Нижегородской области
- ✓ РГО Новосибирской области
- ✓ ФРП Новосибирской области
- ✓ РГО Приморского края
- ✓ РГО Санкт - Петербурга
- ✓ ФРП Санкт - Петербурга
- ✓ ФРП Иркутской области
- ✓ ФРП Республики Башкортостан
- ✓ ФРП Белгородской области
- ✓ ФРП Калининградской области
- ✓ РГО Оренбургской области
- ✓ ФРП Ставропольского края
- ✓ ФРП Хабаровского края
- ✓ ФРП Краснодарского края

Рекомендации для участников системы «Инвестиционный лифт»

1 Заполнить и направить в Корпорацию МСП заявление о присоединении от лица Регионального института развития

2 Разместить на официальном сайте регионального участника ИЛ в сети Интернет информацию о системе ИЛ и схеме взаимодействия при отборе и рассмотрении проектов

3 Региональным институтам развития заключить соглашения об осуществлении обмена информацией, в том числе в целях выявления экспортно-ориентированных субъектов МСП в регионе для оказания поддержки по развитию экспортной деятельности

4 Заключить с ФРП, РФРП, кредитными организациями, специализирующимися на предоставлении кредитов в сфере несырьевого экспорта и промышленного производства, в том числе АО РОСЭКСИМБАНК и АО «МСП Банк», соглашения о сотрудничестве

5 Разработать инструменты поддержки субъектов МСП, аналогичные действующим инструментам поддержки Федеральных организаций поддержки с целью расширения возможности использования инструментов поддержки Проектов на региональном уровне

Приложение № 1
к Соглашению о взаимодействии
федеральных организаций поддержки и
региональных институтов развития в целях
внедрения системы «Инвестиционный
лифт» в сфере несырьевого экспорта,
высоких технологий и импортозамещения в
субъектах Российской Федерации от
05.12.2019 г.

Председателю Правления
АО «Корпорация «МСП»

Заявление о присоединении

1. _____, именуемое в дальнейшем «[Региональный институт развития / Федеральная организация поддержки]», в лице _____, действующего(ей) на основании _____, в соответствии со статьей 428 Гражданского кодекса Российской Федерации выражает свое волеизъявление на присоединение к Соглашению о взаимодействии федеральных организаций поддержки и региональных институтов развития в целях внедрения системы «Инвестиционный лифт» в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в субъектах Российской Федерации от 05.12.2019 г (далее – «Соглашение»).

2. [Региональный институт развития / Федеральная организация поддержки] принимает на себя все права и обязанности Стороны по Соглашению, а также участника системы «Инвестиционный лифт» с момента внесения [Регионального института развития / Федеральной организации поддержки] в реестр сторон Соглашения.

3. [Региональный институт развития / Федеральная организация поддержки] настоящим обязуется обеспечить соблюдение Регламента взаимодействия региональных институтов развития и федеральных организаций поддержки и организаций инфраструктуры поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства по реализации системы «Инвестиционный лифт», являющегося Приложением №2 к Соглашению.

От имени [Регионального института развития / Федеральной организации поддержки]

(подпись) М.П. (Ф.И.О.)

Требования к Инициатору проекта и Проекту, нуждающемуся в поддержке участников системы Инвестиционный лифт

- 1 Сведения о заемщике внесены в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства
- 2 Проект осуществляется в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения
- 3 Инициатор проекта обладает статусом налогового резидента Российской Федерации
- 4 В отношении Инициатора проекта не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)
- 5 Отсутствует просроченная задолженность по налогам, сборам и т.п., превышающая 50 тысяч рублей
- 6 Инициатор проекта не имеет задолженности перед работниками (персоналом) по заработной плате (за исключением физических лиц, применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход»)
- 7 Отсутствует в течение последних 180 календарных дней просроченных, сроком свыше 30 календарных дней, платежей по обслуживанию кредитного портфеля

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек

i

Сферы реализации проектов

i Несырьевой экспорт

Классификация сырьевых и несырьевых товаров базируется на методике национального проекта «Международная кооперация и экспорт», с учетом разработок РЭЦ на основе российского и зарубежного опыта подобных классификаций:

- Несырьевая продукция нижних переделов - товары, характеризующиеся невысокой степенью переработки и ее простотой;
- Средние переделы - промежуточные продукты, являющиеся результатом многостадийной и достаточно глубокой переработки исходных материалов, а также готовые продукты невысокой сложности;
- Несырьевая продукция верхних переделов - готовые товары, представляющие собой результат глубокой переработки исходных материалов

i Высокие технологии

В соответствии с Приказом от 15 декабря 2017г. №832 Министерства экономического развития РФ

- Информационные технологии;
- Фармацевтика;
- Машиностроение (включая станкостроение и приборостроение).

i Импортозамещение

Государственная программа Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», утверждена постановлением Правительства от 15 апреля 2014г. №328

- Подпрограмма 1 «Развитие транспортного и специального машиностроения»;
- Подпрограмма 2 «Развитие производства средств производства»;
- Подпрограмма 3 «Развитие легкой и текстильной промышленности, народных художественных промыслов, индустрии детских товаров»;
- Подпрограмма 4 «Развитие производства традиционных и новых материалов».

Инструменты оказания поддержки федеральных институтов развития



Финансовая поддержка

- Финансирование на проектной основе.
- Стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования)
- Срок займа до 7 лет.
- Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку

- Предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита, (100 % для стартап проектов) с возможным участием РГО до 75%
- Программы финансовой поддержки субъектов МСП (8,5%; 9,6-10,6% годовых)

- Участие в акционерном капитале до 50%.
- Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект.
- Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях.
- Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.

- 9 страховых продуктов ЭКСАР.
- Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта.
- Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.

Нефинансовая поддержка

- Консультирование промышленных предприятий в формате «единого окна» по мерам государственной поддержки
- Выполнение функций эксперта в механизме Специальных инвестиционных контрактов (СПИК) и механизме субсидирования процентных ставок по инвестиционным кредитам, утвержденном постановлением Правительства Российской Федерации от 03.01.2014 № 3)
- Выполнение функций уполномоченного оператора Государственной информационной системы промышленности (ГИСП)

- Маркетинговая и информационная поддержка
- Имущественная поддержка
- Расширение доступа к государственным закупкам
- Помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами Российской Федерации
- Правовая поддержка

- Формирование системы корпоративного управления и мотивации
- Повышение качества финансового планирования и отчетности
- Помощь в формировании стратегии
- Эффект «якорного» инвестора для проведения дальнейших раундов финансирования и выхода на рынки капитала
- Расширение базы клиентов и других контрагентов путем развития взаимодействия с портфельными компаниями РФПИ
- Помощь в выходе на международные рынки с использованием международных контактов РФПИ

- Аналитика и исследования
- Поиск партнеров и продвижение на внешние рынки
- Консультации по международному патентованию и сертификации продукции за рубежом
- Консультации по электронной торговле
- Специальные программы поддержки (транспортировка продукции, размещение в дегаустационных павильонах, Программа «Made in Russia» и проч.)
- Образовательные услуги Школы экспорта РЭЦ

Документы, заполняемые Инициатором проекта, для подачи заявки региональному участнику ИЛ для отбора и рассмотрения проектов (методические рекомендации)

Профиль проекта (заполняется Инициатором проекта)

Инициатор: ООО «Название Проекта»
 Отрасль: Пищевая промышленность
 Принимающий участник: РГО области
 Потенциал для участия: ФРП, РЭЦ

Инвестиционная возможность: Участие в финансировании проекта по глубокой переработке молока

Описание проекта

- Краткое описание проекта: Строительство завода по глубокой переработке молока
- Краткое описание компании: Проектная компания, созданная для реализации проекта
- Акционеры: Входит в группу компаний: ГК XXX
- Управляющая организация: УК ZZZ
- Описание индустрии/рынка: Рынок глубокой переработки молока характеризуется высокой долей импортируемой продукции (до 90%)
- Текущая и планируемая доля на рынке: Инициатор проект планирует занять до 30% рынка после выхода на проектную мощность
- Заказчики: MARS, Danone, другие
- Поставщики: Крупные животноводческие хозяйства
- Финансовые показатели бизнес-плана (с учетом проекта):

Показатель	Срок проекта					
	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Выручка без НДС, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
EBITDA, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
EBITDA, %	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Чистая прибыль, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Чистая прибыль / Выручка, %	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

- Статус реализации проекта: Высокая степень подготовки проекта, заключен договор аренды земельного участка, получено разрешение на строительство, получена ПСД, ФТА, разработан бизнес-план проектам и фин. модель, заключены предварительные договоры с поставщиками оборудования
- Внутренняя норма доходности: XXX
- Планируемое создание рабочих мест: ZZZ

Экспортный потенциал

Структура сделки	Показатель	Значение, млн рублей
сделки	Бюджет проекта	1 050
	Собственные средства	300
	Банковский кредит/займ	750

Риски

- Рыночные риски:
- Финансовые риски:

Статус рассмотрения проекта

Участник системы "Инвестиционный лифт"	Статус рассмотрения
ФРП	Подготовка документов
КМСП	Подготовка документов
РЭЦ	Подготовка документов
РФПИ	Не рассматривается

Чек-лист

Наименование заемщика/инвестора/инициатора проекта: ООО «Название субъекта МСП»

ИНН 1234567890

№	Наименование критерия	Да / Нет
1	Основная деятельность Компании	
1.1	Продукция проекта относится:	
1.1.1	к весьма важному сектору экономики	ДА
1.1.2	высокотехнологичному производству	ДА
1.1.3	импортозамещению.	ДА
1.2	Продукция проекта относится к приоритетным направлениям деятельности: (например, обрабатывающ. производство, строительство, транспорт и связь, производство и реализация импортозамещающей продукции, приоритетные направления развития науки и техники). (обрабатывающ. произ-во)	
1.3	Продукция проекта не связана с производством и реализацией подакцизных товаров, добычей и реализацией полезных ископаемых.	ДА
2	Регистрация Компании и деловая репутация	
2.1	Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации	ДА
2.2	Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации, по заработной плате перед работниками	ДА
2.3	Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства) к инициатору проекта (связанным компаниям)	ДА
2.4	Отсутствие отрицательной кредитной истории в кредитных организациях	ДА
2.5	Поддержка проекта со стороны региона, профильных федеральных органов исполнительной власти (Минсельхоз, Минпромторг , Минэнерго, Минкомсвязь и т.д.): оказание прочих видов поддержки проекта со стороны субъекта РФ	НЕТ
3	Наличие экспортного потенциала	
3.1	Наличие экспортной выручки или факта получения аванса в рамках экспортного контракта (не применяется к проектам по строительству «с нуля»)	НЕТ
3.2	Наличие экспортного потенциала для Продукции Проекта (не применяется к проектам по строительству «с нуля»)	ДА
4	Прочие требования	
4.1	Численность сотрудников – не более 250 чел. (соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ)	ДА
4.2	Выручка Компании за последний финансовый год составляет не более 2 млрд руб. (соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ)	ДА
4.3	Внесен в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства	ДА

1 Инициатор проекта заполняет и направляет участнику ИЛ профиль проекта

3 Работник регионального участника ИЛ проверяет Инициатора проект и Проект на соответствие требованиям

2 Инициатор проекта заполняет и направляет региональному участнику ИЛ чек лист проекта

Документы, заполняемые региональным участником ИЛ, для подачи заявки Администратору ИЛ для формирования паспорта проекта (регламент взаимодействия)

1 Участник ИЛ определяет отсутствие возможности оказания поддержки на региональном уровне в рамках имеющихся инструментов поддержки

2 Участник ИЛ получает от Инициатора проекта и направляет Администратору ИЛ:

- Презентацию проекта (включающую концепцию реализации Проекта, команду Проекта (опыт реализации аналогичных проектов), бюджет, планируемые источники привлечения средств для финансирования Проекта, в том числе наличие/отсутствие доли собственного участия, этапы реализации Проекта и наличие государственной поддержки);
- Бухгалтерскую отчетность за последний отчетный период и два последних года;
- Бизнес-план (при наличии);
- Финансовую модель (при наличии).

3 В 5-дневный срок Администратор ИЛ информирует Участника ИЛ о соответствии/несоответствии предлагаемого Проекта критериям отбора, установленным Федеральными организациями поддержки

4 В случае если Проект соответствует критериям отбора, установленным Федеральными организациями поддержки, Администратор в срок не позднее 5 (пяти) рабочих дней с даты получения Обращения:

- Регистрирует Проект в Реестре проектов
- Информировать об этом Принимающего участника
- Формирует Паспорт проекта
- Направляет членам Рабочей группы материалы по Проекту

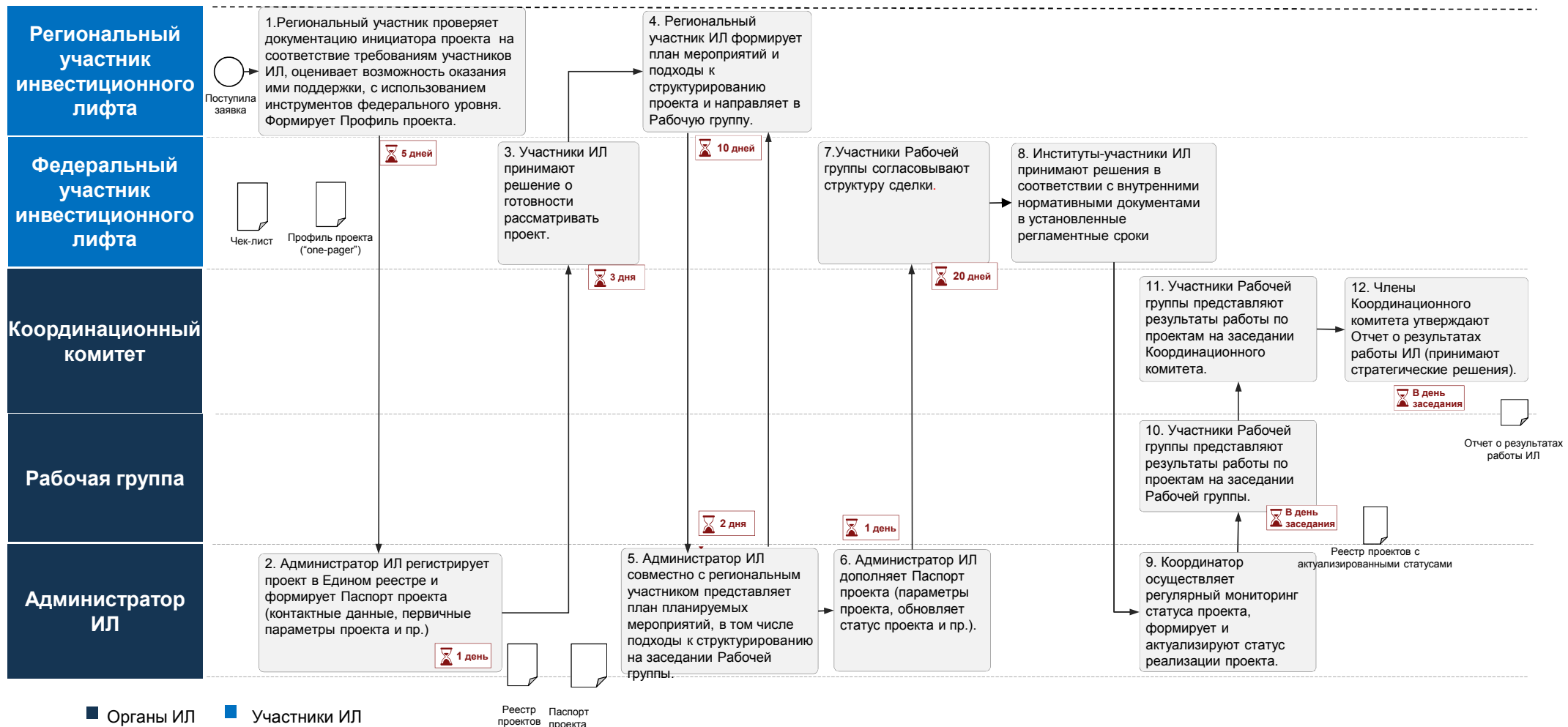
5 Проект считается запущенным при условии, что Администратор получил подтверждения о готовности рассмотреть Проект

- ✓ от (1) не менее одной Федеральной организации поддержки и не менее одного Регионального института развития
- ✓ от (2) не менее двух Федеральных организаций поддержки.

Паспорт проекта

Инициатор проекта/ Компания: _____				
Бюджет проекта, млн рублей: _____		_____		
Принимающий участник: _____		_____		
Дата регистрации: _____		_____		
Контактная информация инициатора:				
Директор _____				
Тел.: _____				
Email: _____				
Статус рассмотрения проекта:				
Принят к рассмотрению:		Изменение статуса:		
РФПИ _____				
Корпорация _____				
ФРП _____				
РЭЦ _____				
Состав Рабочей группы:				
№	Фамилия Имя Отчество	Участник системы "Инвестиционный лифт"	Контакты	
			телефон+7 (800)xxxxxxx	Email: xx@xxxxxxxxxx.ru
1				
2				
3				
4				
Контрольные даты:				
№	Наименование этапа	Дата		
		План	Факт	
0.	Первичный анализ на соответствие требованиям			
1.	Представление Профиля проекта членам Рабочей группы			
2.	Регистрация Проекта в реестре (Администратор)			
3.	Принятие решения членами Рабочей группы о рассмотрении проекта			
4.	Представление проектной документации на Рабочую группу			
5.	Дополнение Паспорта проекта (Администратор)			
6.	Структурирование Проекта			
7.	Регулярный мониторинг статуса (Администратор)			
8.	Представление результатов работы на Рабочую группу			
9.	Заседания коллегиальных органов участников системы "Инвестиционный лифт"			
10.	Представление результатов работы на Координационный комитет			

Схема взаимодействия региональных и федеральных участников системы Инвестиционный лифт для отбора и рассмотрения проектов



- **Профиль проекта** – документ, содержащий краткое описание проекта, инициатора проекта, описание индустрии/рынка, прогнозные финансовые показатели проекта и предполагаемую структуру сделки
- **Чек-лист** – документ, позволяющий произвести первичную проверку предлагаемого проекта и субъекта МСП на соответствие формальным требованиям участников ИЛ
- **Паспорт проекта** – документ, содержащий краткую информацию о проекте, участниках ИЛ, составе рабочей группе и текущем статусе рассмотрения проекта

Согарантия для экспортеров

Прямая гарантия для экспортеров или производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, заключивших с экспортером договор, предусматривающий реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации, покрывает до 75% от суммы кредита/займа

Схема взаимодействия



Общие условия независимых гарантий Корпорации



Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта



Вознаграждение за гарантию

0,75% годовых

0,5 % годовых (при сумме гарантии 500 млн руб. и более)

Для отдельных гарантийных продуктов

0,4% годовых для субъектов МСП-застройщиков, применяющих счета эскроу;

1% годовых для субъектов МСП, осуществляющих деятельность в сфере торговли.



Сумма гарантийного покрытия

до 50% от суммы кредита/займа

до 75% при участии РГО (согарантии)

до 100 % от суммы кредита/займа в рамках гарантии для стартапов в размере до 50 млн рублей



Порядок уплаты вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Обеспечение

до 100 млн не требуется, от 100 млн рублей

последзalog/созалог/поручительство



Виды согарантий

- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)

Реализация совместного кредитно-гарантийного продукта АО «МСП Банк» с Корпорацией для финансирования экспортеров-субъектов МСП

Цель продукта – предоставление комплексного финансового решения для поддержки экспортера субъектов МСП



Ключевые условия совместного продукта Корпорации МСП, АО МСП Банк и АО ЭКСАР

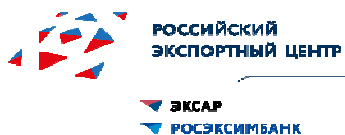
Вид гарантии и условия предоставления	Безотзывная независимая гарантия, предоставляемая Корпорацией МСП в пользу АО МСП Банк в обеспечение обязательств по возврату кредита субъектом МСП
Целевой сегмент заемщика	Субъекты МСП, осуществляющие поставки производимой продукции на зарубежные рынки в рамках соответствующего контракта или производители, заключившие с экспортером договор на поставку производимой ими продукции на зарубежные рынки
Вознаграждение за гарантию	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 0,75% годовых от суммы гарантии ➤ 0,5% годовых (если сумма гарантии более 500 млн. рублей)
Покрытие гарантией	➤ до 75% от размера кредита
Срок предоставления решения по гарантии	➤ от 7 рабочих дней
Текущие комплементарные продукты АО «Корпорация «МСП»	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Прямая гарантия для инвестиций ➤ Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств ➤ Прямая гарантия для экспортеров, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации
Текущие комплементарные кредитные продукты АО «МСП Банк»	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Обратное кредитование на цели пополнения оборотных средств при реализации экспортного контракта ➤ Инвестиционное кредитование на цели создания экспортно ориентированных производств
Максимальный срок кредитования	<ul style="list-style-type: none"> ➤ До 3 лет (на цели пополнения оборотных средств при реализации экспортного контракта) ➤ До 7 лет (на цели создания экспортно ориентированных производств)
Объем кредитования	➤ до 100 % от суммы экспортного контракта
Процентная ставка по кредиту	➤ От 7,75% годовых*
Комплементарный страховой продукт АО ЭКСАР	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Страхование отсрочки платежа (опционально) ➤ Страхование кредита на пополнение оборотных средств (опционально)



* При условии соответствия сделки Правилам предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2019–2024 годах субъектам малого и среднего предпринимательства по льготной ставке, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 30.12.2018 № 1764 для предпринимателей, ведущих свою деятельность в приоритетных нишах Банка (подробнее см. на информационном [сайте](#) Банка)

Реализация совместного кредитно-гарантийного продукта АО «МСП Банк» с Корпорацией для финансирования экспортеров-субъектов МСП

Цель продукта – предоставление комплексного финансового решения для поддержки экспортера несырьевой неэнергетической продукции субъектов МСП



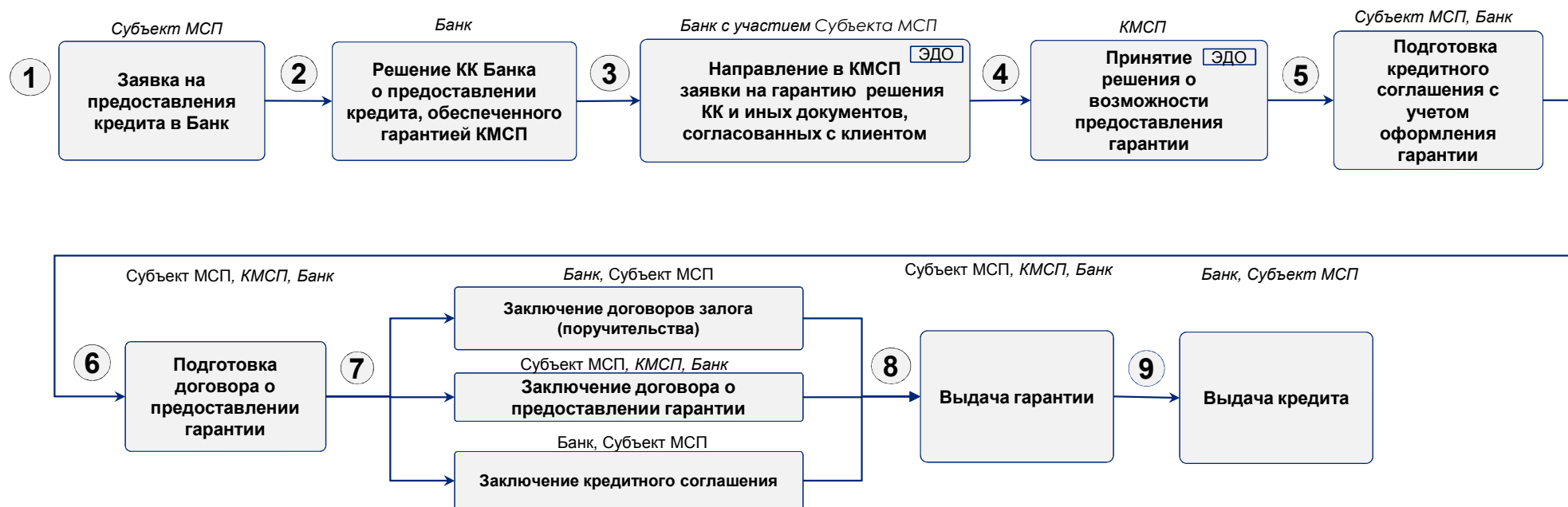
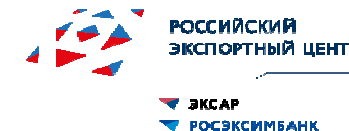
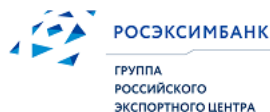
Ключевые условия совместного продукта Корпорации МСП, АО РОСЭКСИМБАНК и АО ЭКСАР

Вид гарантии и условия предоставления	Безотзывная независимая гарантия, предоставляемая Корпорацией МСП в пользу АО РОСЭКСИМБАНК в обеспечение обязательств по возврату кредита субъектом МСП (заемщиком банка).
Целевой сегмент заемщика АО РОСЭКСИМБАНК, обязательства которого частично обеспечиваются независимой гарантией Корпорации МСП	Субъекты МСП – экспортеры или производители российской несырьевой неэнергетической продукции (товаров, работ, услуг); российские ЮЛ, реализующие проекты по организации экспортно ориентированных производств
Вознаграждение за гарантию	<ul style="list-style-type: none"> ➢ 0,75% годовых от суммы гарантии ➢ 0,5% годовых (если сумма гарантии более 500 млн. рублей)
Покрытие гарантией	➢ до 70% от размера кредита**
Срок предоставления решения по гарантии	➢ от 7 рабочих дней
Текущие комплементарные кредитные продукты АО «Корпорация «МСП»	<ul style="list-style-type: none"> ➢ Прямая гарантия для инвестиций; ➢ Прямая гарантия для экспортеров с целью пополнения оборотных средств;
Текущие комплементарные кредитные продукты АО РОСЭКСИМБАНК	<ul style="list-style-type: none"> ➢ Финансирование расходов по экспортному контракту ➢ Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам ➢ Финансирование коммерческого кредита экспортёра ➢ Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями ➢ Кредит на создание экспортно ориентированных производств
Максимальный срок кредитования	<ul style="list-style-type: none"> ➢ До 5 лет (для предэкспортных и постэкспортных кредитов) ➢ До 12 лет (для кредитов на создание экспортно ориентированных производств)
Объем кредитования	➢ до 85 % от суммы одного или нескольких экспортных контрактов (для предэкспортных и постэкспортных кредитов)
Процентная ставка по кредиту	➢ От 4% годовых* (при кредитовании в рублях)
Комплементарный страховой продукт АО ЭКСАР	➢ Страхование отсрочки платежа (опционально)



- При экспорте российской высокотехнологичной продукции в случае привлечения АО РОСЭКСИМБАНК субсидии от Минпромторга России
- В случае утверждения Корпорацией МСП нового каталога независимых гарантий по кредитам АО РОСЭКСИМБАНК

Этапы предоставления совместной кредитно-гарантийной поддержки субъектам МСП - экспортерам

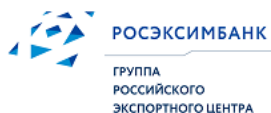


Преимущества для экспортера:

- Банк – АО РОСЭКСИМБАНК или АО «МСП Банк» - точки входа для клиента для получения кредитно-гарантийной поддержки
- Оперативное принятие решения по предоставлению гарантии Корпорации МСП
- Привлечение финансирования при недостаточном объеме залогов на всю сумму сделки
- Единый пакет документов для получения кредитно-гарантийной поддержки

ЭДО - этап осуществляется посредством использования системы электронного документооборота

Схема организации оборотного кредитования субъектов МСП - экспортеров, обеспеченных гарантией АО «Корпорация МСП»



Описание этапов

1. Экспортер (Заемщик) заключает экспортный контракт (право в контракте - российское) с иностранным покупателем на поставку товаров (Предмета экспорта).
2. РЭБ обращается в Корпорацию МСП для получения специальной гарантии в обеспечения обязательств заемщика.
3. Принятие решения Корпорацией МСП о возможности предоставления гарантии РЭБ, обмен решениями.
4. Выдача гарантии Корпорацией МСП в обеспечение обязательств Заемщика перед РЭБ.
5. Предоставление страхового продукта в обеспечение обязательств иностранного покупателя (опционально).
6. Заключение кредитного соглашения. Цель: финансирование расходов Экспортера, которые он несет в рамках финансируемого контракта (оплата поставщикам сырья/материалов, зарплата, налоги кроме налога на прибыль).
7. Выдача Банком целевого кредита Заемщику на финансирование расходов по экспортному контракту.
8. За счет кредитных средств Банка Экспортер осуществляет оплату поставщикам, получает сырье/материалы от своих поставщиков, необходимые для изготовления предмета экспорта по контракту.
9. Факт экспорта – поставка Экспортером предмета экспорта иностранному покупателю.
10. Иностранный покупатель производит оплату по экспортному контракту в пользу Экспортера.
11. Погашение Экспортером кредита перед РЭБ (основной долг погашается за счет поступающей по контракту выручки, погашение процентов - за счет текущей финансово-хозяйственной деятельности экспортера).



**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 (495) 698-98-00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru